

L'empresa és una *spin off* de l'editorial jurídica online vLex

“la Caixa” lidera la primera ronda d’inversió de Lexdir

- **Lexdir ofereix respostes jurídiques gratuïtes per a què particulars i empreses accedeixin als serveis del professional més adequat.**
- **La companyia, creada a Barcelona i amb presència també a Colòmbia, Mèxic i Xile, permet als advocats la gestió de la seva reputació online i la captació de clients.**
- **La inversió, dirigida a la consolidació de l'empresa, ascendeix a 420.000 euros.**

Barcelona, 8 de gener del 2014 –”la Caixa”, a través de la seva gestora de capital risc, Caixa Capital Risc, ha liderat una inversió de 420.000 euros a la *startup* Lexdir, en la qual també hi han participat socis de vLex i Ayce Capital. La ronda va destinada a consolidar el creixement de Lexdir i reforçar la seva presència als mercats en quals la companyia està present: Espanya, Colòmbia, Mèxic i Xile.

L'empresa, liderada per l'emprenedor Marc Basté, té seu a Barcelona i vol convertir-se en el punt de trobada perquè particulars i empreses puguin localitzar al professional jurídic més adequat. Per això, Lexdir ha desenvolupat el directori online d'advocats més gran d'Espanya, la qual cosa permet als usuaris tenir un primer contacte amb el lletrat i trobar una resposta inicial directa i immediata als seus problemes. A més, els clients poden veure les valoracions de la comunitat d'usuaris de cada professional i escollir aquell que millor respongui a les seves necessitats.

Lexdir és una *spin off* de l'editorial jurídica vLex.

Pregunta, cerca i troba el teu advocat

Lexdir és l'evolució del model de classificats i directoris professionals per a la captació de clients en el sector jurídic. Fins fa poc, la contractació d'un advocat es realitzava a través de recomanacions de l'entorn familiar i social. Amb l'aparició d'Internet, han sorgit nous models, com els directoris online verticals que permeten conèixer opinions a l'hora d'escollir representació legal.

A Lexdir, a través d'una plataforma de preguntes i respostes, els usuaris generen una gran quantitat de contingut rellevant que resulta útil en el moment de triar advocat. D'aquesta manera, la plataforma de Lexdir ofereix avantatges a professionals i a clients potencials. D'una banda, el consumidor del servei té una primera valoració jurídica de la seva situació i pot buscar i seleccionar al seu advocat. A més, l'advocat pot donar respostes, publicar informació en el seu perfil i, amb això, gestionar la seva reputació.

L'evolució del mercat i el canvi d'estratègia per a la captació d'usuaris en el sector legal han fet que els particulars i les empreses utilitzin cada vegada més la xarxa per buscar informació jurídica. Només a Espanya i a l'Amèrica del Sud, hi ha un mercat d'advocats que supera els 1,5 milions. S'estima que, fins a finals de 2013, més de 50 milions de particulars han buscat advocat per Internet.

Lexdir pretén liderar els models B2C (*business to consumer*) per al sector jurídic a Espanya i l'Amèrica del Sud. A EUA, *startups* molt consolidades, com Avvo, Legalzoom o Rocketlawyer, estan liderant el canvi de paradigma del mercat jurídic a Internet, oferint alhora negoci als professionals i transaccions transparents i eficients als clients.

Sobre Caixa Capital Risc

Caixa Capital Risc és la societat gestora d'empreses de capital de risc de "la Caixa", que inverteix en les primeres etapes de companyies espanyoles innovadores que compten amb un elevat potencial de creixement, acompanyant-les en les diferents etapes del seu desenvolupament.

Amb un volum de 73 milions d'euros, inverteix al capital d'empreses innovadores a través de 4 vehicles: Caixa Capital BioMed, Caixa Invierte Indústria, Caixa Capital TIC i Caixa Capital Micro.